

ZETATRADE

Engagerad och driven säljare:

Vi söker dig som brinner för att skapa nya relationer med sinne för goda långsiktiga samarbeten.

För att lyckas i rollen krävs det att du är målinriktad, har ett brinnande intresse för försäljning och är genuint intresserad av människor och att lösa behov.

Du arbetar med en god struktur och vill själv vara med och bidra till resultat genom att aktivt bemöta och besöka våra kunder.

Du har en god förmåga att skapa delaktighet, är en naturlig lagspelare, prestigelös, och tar dig an utmaningar med stort engagemang.

Du utgår från vårt kontor i Häggvik, Sollentuna. Kundkontakt består av både uppsökande kontakter samt upprätthållande och vidareförädling av befintliga relationer.

Du kommer främst att fokusera på vårt breda grafiska utbud inklusive grafiska folier.

Resor, initialt i Stockholm med omnejd samt samresor i Sverige och kringliggande länder med säljkollega, successivt självständigt.

Leverantörskontakt samt deltagande/besökande av mässor ingår.

Som person är/har du:

- Någon man gärna kontaktar
- Nyfiken
- Lyhörd med förmåga att sätta dig in i olika behov
- Självgående
- Målinriktad
- Orädd
- Kreativ
- Ansvarsfull
- B-körkort
- Goda kunskaper i svenska och engelska, både i tal och skrift

Vi erbjuder:

- Ett kreativt, varierande och spännande jobb med möjlighet till utveckling
- En arbetsplats med högt i tak och vilja att gemensamt sträva efter kvalitet och resultat
- Fast lön med möjlighet till resultatbaserad bonus
- Enskild och gemensam budget

Välkommen att sända oss din ansökan till work@zetatrade.se